

## REGROUPEMENT DES SOCIÉTÉS DE LEVÉES DE FONDOS

10 décembre 2025 à 19 h 00

### COMPTE RENDU

#### Présences :

Eric Williams, École Boréale  
Eric Cauchon, École Citadelle  
Hermann Kamani, École Notre-Dame  
Josée Côté, École La Mission et Alexandre Taché  
Kate Gilbert, École des Grands-Vents  
KimCandy Larouche, École À la Découverte  
Léa Cousins, École des Beaux-Lacs  
Martin Patry, École La Vérendrye  
Michèle Danis, École Sainte-Marguerite-Bourgeoys  
Micheline Charrois, École Maurice-Lavallée  
Nicole Kingston, École Sainte-Jeanne-d'Arc  
Stefanie Banville, École Terre des Jeunes  
Suzanne Gow, École Claudette-et-Denis-Tardif  
Wafaa Adnane, École publique Gabrielle-Roy

#### 1. Mot de bienvenue

Mireille Péloquin souhaite la bienvenue aux participants et reconnaît que la FPFA exerce son mandat sur les territoires des Premières Nations.

#### 2. Tour de table

Les participants se présentent à tour de rôle en précisant les défis qu'ils rencontrent avec leur société de levée de fonds.

##### École Claudette-et-Denis-Tardif

Succès : le 1<sup>er</sup> casino de l'école aura lieu l'an prochain avec profit d'environ 20k \$.

Défi : recrutement des bénévoles pour les activités de l'école

##### École Maurice-Lavallée

Défi : L'école n'a pas de casino, et beaucoup de besoin au secondaire donc il faut faire des levées de fonds pour faire des activités, ce qui n'est pas évident car les élèves en font déjà beaucoup.

##### École des Beaux-Lacs

Succès : les repas chauds. La société organise des petites activités régulièrement pour les 250 élèves.

Défis : recrutement de bénévoles.

##### École La Mission et Alexandre Taché

Succès :

- La Mission : repas chaud 2 fois/semaine avec Healthy Hunger. Vente de pâtisserie durant le temps des fêtes ; il est plus rentable de ne pas afficher de prix et de demander aux parents un don (pour l'école La Mission).
- Alexandre Taché : repas chaud 2 fois/semaine, et ce sont les clubs de l'école qui reçoivent l'argent. Cela motive les jeunes à s'impliquer.

- Les autobus des sorties sortent du casino, et les autres comme les cadeaux des enseignants passent par les levées de fonds.

#### École Sainte-Jeanne-d'Arc

Succès : au début de chaque année, il y a une planification des levées de fonds avec un responsable assigné.

Défis : implication au sein de la société, mais cette année il y a plus de personnes qui s'engagent.

#### École publique Gabrielle-Roy

Succès : belle collaboration avec les parents et la direction d'école. Repas chauds, casino en février et la kermesse.

Défis : trouver des bénévoles durant la journée pour aider le chef à distribuer les repas.

#### École Terre des Jeunes

Succès : casino, soirées cinéma, repas chauds, cartes de Noël, paniers de pommes.

Défis : trouver des bénévoles, financer le renouvellement du parc (vieux de 20 ans).

#### École des Grands-Vents

Succès : 28 élèves.

Défis : il faut instaurer la culture de levées de fonds car c'est une nouvelle école (2022). Première rencontre à ce sujet le mois dernier, et la société souhaite commencer à faire des levées de fonds.

#### École La Vérendrye

Succès : Casino cette année.

Défis : trouver des bénévoles surtout pour le casino qui est une date imposée.

#### École Notre-Dame

Succès : Bibliothèque aménagée, casino en janvier, levée pour améliorer le parc, les repas chauds mensuellement, sondage pour améliorer les activités.

#### École Boréale

Succès : casino, plus gros succès a été la vente de chocolats, et le faire au supermarché a été très profitable.

Défis : recrutement de bénévoles et inclure les parents anglophones.

#### École À la découverte

Succès : repas chauds pour la première fois cette semaine.

Défis : pas de transition avec l'ancienne présidente, n'a jamais entendu parler du casino, difficultés à engager les parents même ceux sur la société.

#### École Sainte-Marguerite-Bourgeoys

Succès : repas chauds, Growing Smiles, produits d'érable, chocolat de Purdys, Write a check.

Défis : recrutement de bénévoles, la grève, pas de casino, nouveau parc.

#### École Citadelle

Succès : vente de cartes cadeaux à Noël (gros rendement de 7 à 15 % de profit sur le montant de la carte, et les parents peuvent les vendre à leur travail), casino, vente de pâtisseries, vente de fleurs pour le jardin, vente de pommes (rentable), collecte de bouteilles.

Défis : implication des parents.

**Question :** Comment la FPFA peut appuyer les écoles catholiques pour avoir un casino dans le FrancoSud et le Centre-Est ?

## 1. Statuts et règlements des sociétés de levées de fonds

Pour les écoles qui organisent des Casinos avec ALGC, il est important que dans les Statuts, la société de parents doit être ouverte à tout le monde et pas uniquement aux parents de l'école et cela doit se refléter dans le Membership. C'est pourquoi nous avons rédigé la partie Membership en incluant les parents de l'école et les personnes membres de la communauté. La société peut décider d'avoir des frais d'adhésion pour les personnes qui ne sont pas parents. Cette pratique est acceptée par ALGC.

Les Statuts sont assez longs, mais la société n'a pas à garder toutes les clauses, elle doit adapter le document à ses besoins.

**Téléchargez le gabarit :**

<https://docs.google.com/document/d/1pdVUEBNhHtLIY0sO4ukCweLaAVnRJHms/edit?usp=sharing&oid=109686254357674852408&rtpof=true&sd=true>

**Accédez au Drive pour les sociétés :**

<https://drive.google.com/drive/folders/1evpEMH2HHOij9EbedHc6czLc-YoGD8PT?usp=sharing>

Si vous n'avez pas accès au Drive, contactez la FPFA ([communication@fpfa.ab.ca](mailto:communication@fpfa.ab.ca)) pour que nous ajoutons l'adresse de votre société.

**2. Outils à venir**

- Guide sur l'archivage – Atelier le jeudi 18 décembre à 19 h
- Guide de création d'une société de levée de fonds
- Guide pour les trésoriers
- Guide pour obtenir une licence casino
- Guide des levées de fonds

Tous ces guides seront partagés dans le Drive pour les sociétés de levée de fonds.

**3. Formation sur le rôle et la responsabilité d'une société de levée de fonds**

Mireille demande aux participants s'ils seraient intéressés à suivre une formation en ligne sur ce sujet.

La majorité ont répondu que cela serait pertinent, surtout pour recruter de nouveaux bénévoles pour siéger au conseil d'administration.

**4. Évaluation de cette rencontre**

Rapport des évaluations : <https://fpfa.wufoo.com/reports/qp0j2d80vm6ukr/>

Fin de la rencontre à 20 h 08.